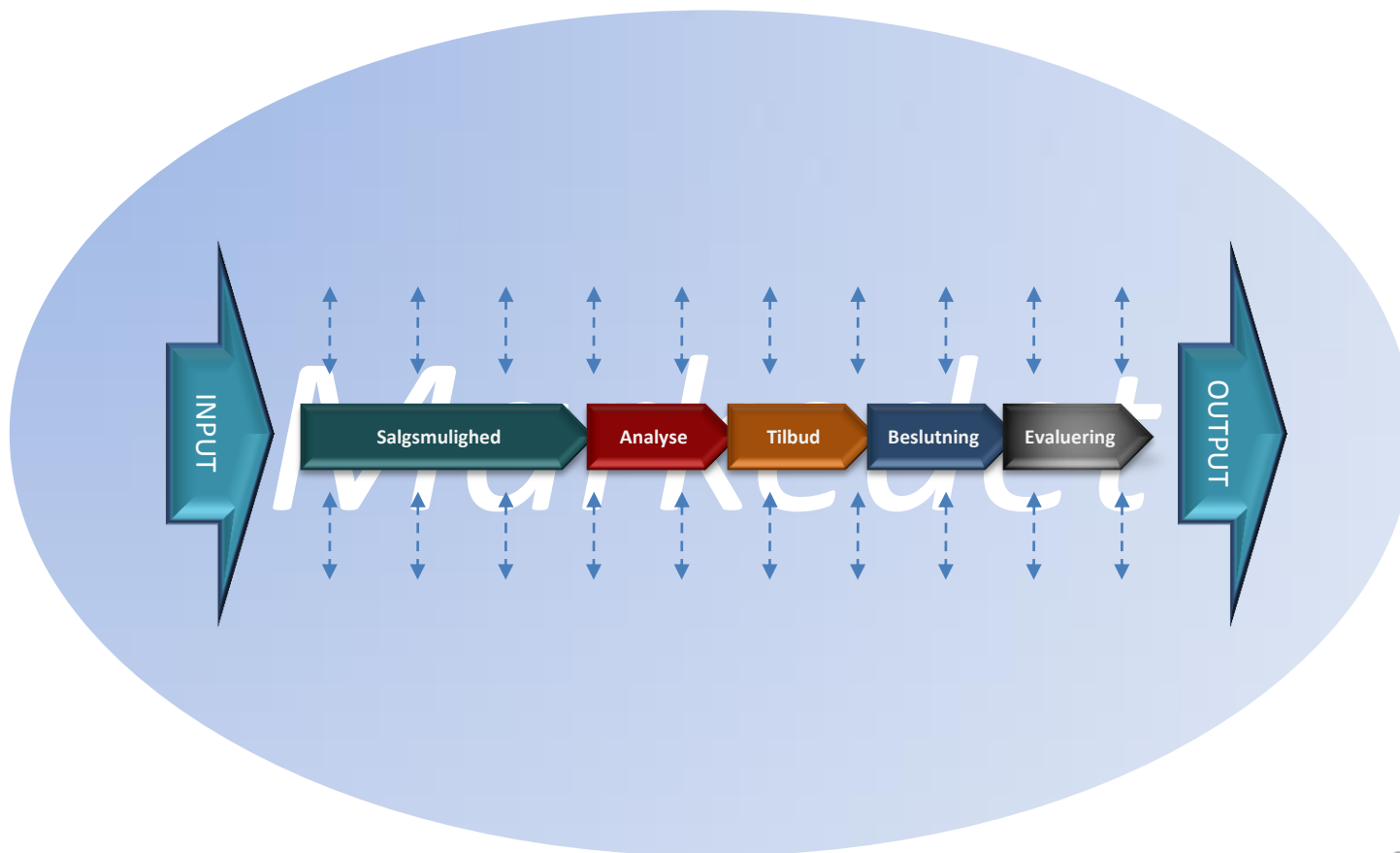
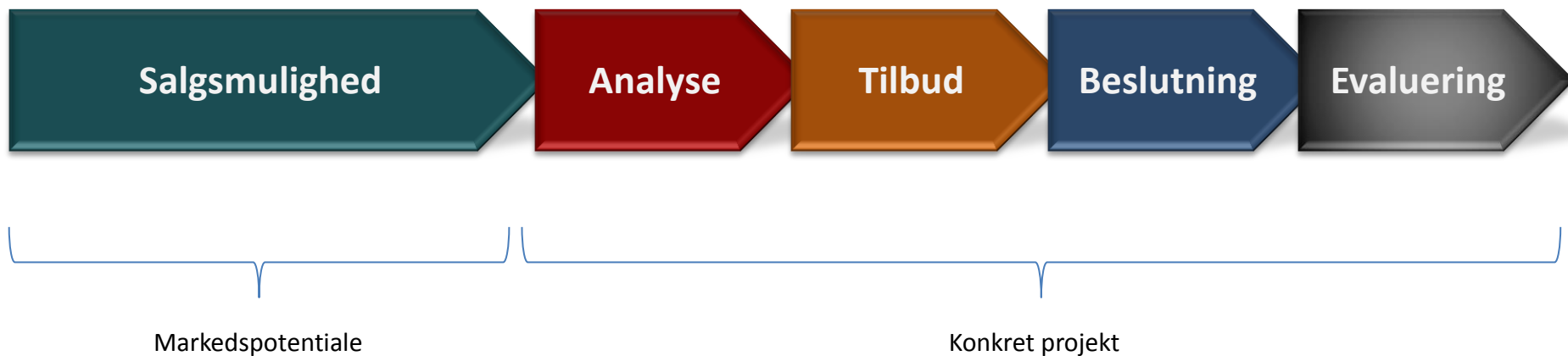


# SALGSDYNAMIKKEN



# SALGSPROCES PROJEKTSALG

Processen kan overordnet beskrives således

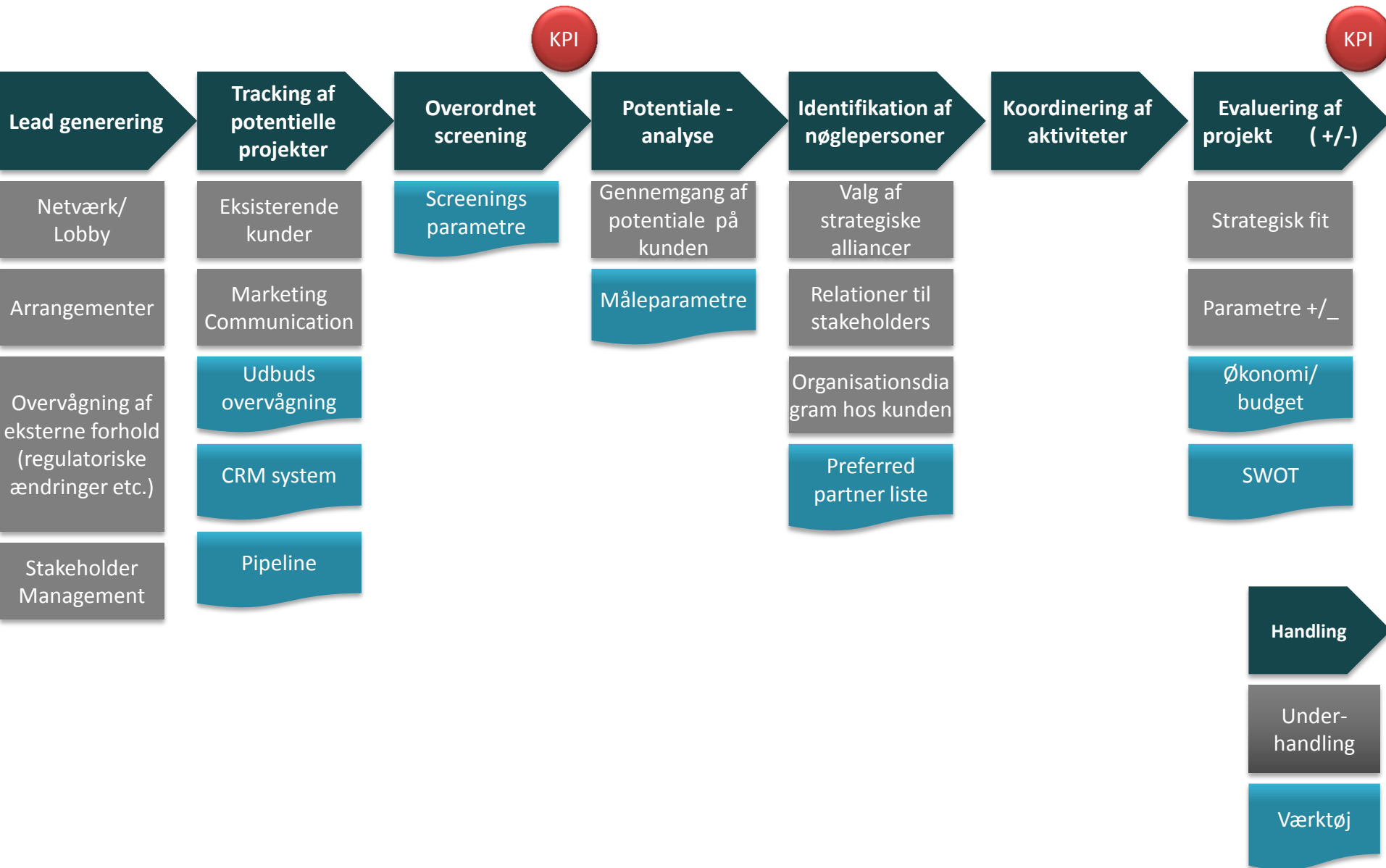


Rollerne...

KAM, Bid Management, Market Development mfl.

# SALGSMULIGHED

En ide bliver født



# TILBUD



## Go/no go Intern evaluering

Tilbudstjek.

## Internt tilbudsmøde

Forberedelse  
iscene-sættelse

Indvending-  
behandling

Pris fra eksterne  
partnere

Information til  
huset

Beregningstem-  
plate

Indvending-  
bank

Template - tilbud

## Udarbejdelse af tilbud/ udbudsbesvarelse

## Kundemøde/ Aflevering af tilbud/udbud

Præsentation

Input i CRM  
system

## Forhandling

Overblik  
variabler

Ressource-  
koordinering

## Opfølgning/ tilretning

Kontakt til  
kunden

Møde i team

Handling

Under-  
handling

Værktøj